DialRun AI
AI Inbound Calling Agent for Zoho CRM

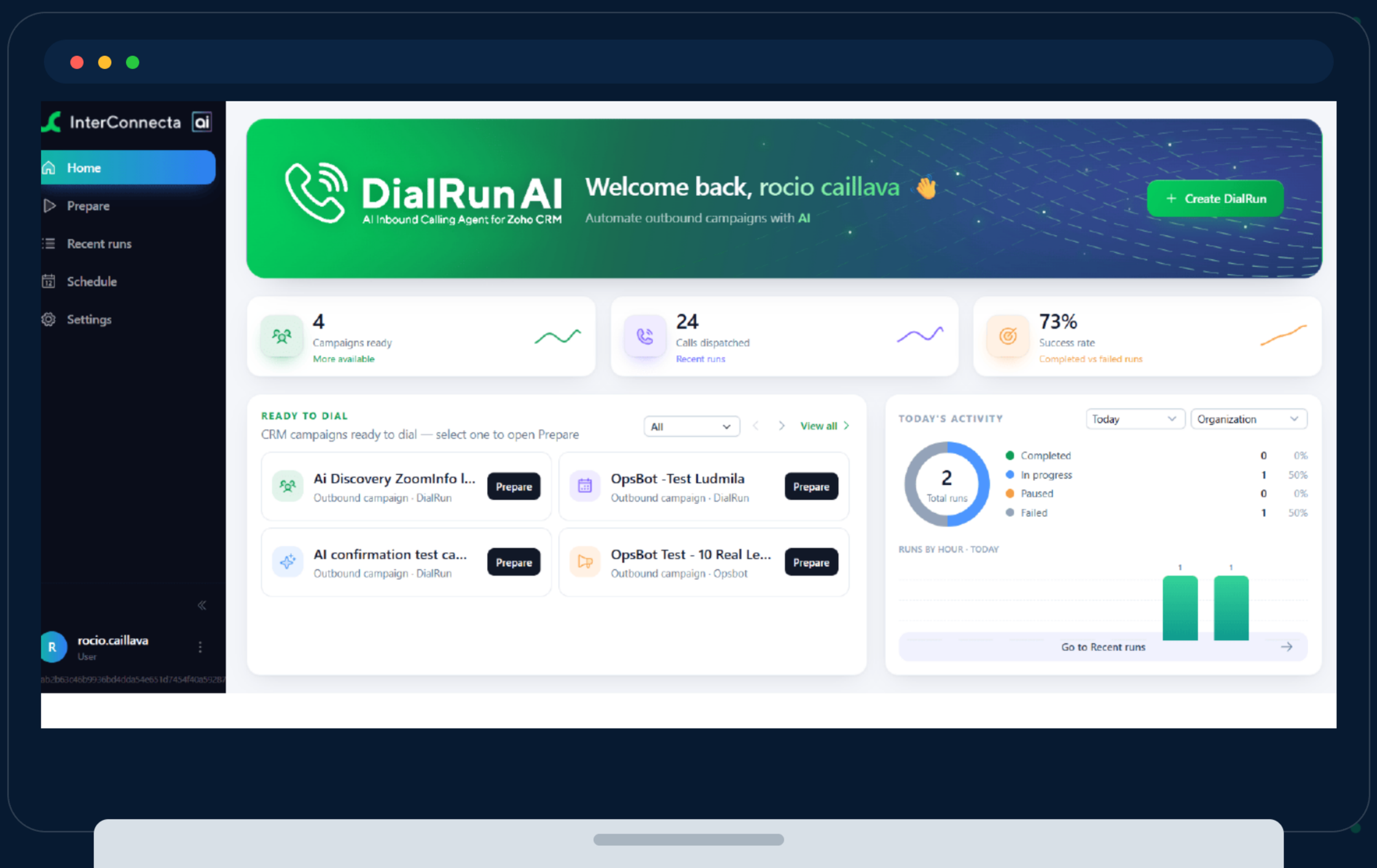
Zoho CRM

Convierte llamadas repetitivas en oportunidades

Agentes de IA para llamadas salientes integrados con Zoho CRM.

DialRun AI automatiza llamadas comerciales y operativas para ampliar la capacidad de contacto, responder más rápido y liberar tiempo de tu equipo.

Más llamadas. Menos trabajo operativo. Todo conectado con tu CRM.



De llamadas pendientes a conversaciones en acción

Tu equipo no debería pasar el día marcando números

Cuando el volumen aumenta, el seguimiento se vuelve más difícil:

- **Leads que esperan demasiado.**
- **Horas dedicadas a llamadas repetitivas.**
- **Oportunidades que se enfrían.**

DialRun AI automatiza la primera conversación

Llama

Realiza llamadas salientes a los contactos seleccionados.

Conversa

Mantiene conversaciones naturales con leads y clientes.

Califica y agenda

Recopila información, identifica interés y puede agendar reuniones.

Registra todo

Cada interacción queda registrada automáticamente en Zoho CRM.

Cómo funciona

De una lista de contactos a conversaciones listas para continuar

1 **Selecciona a quién contactar**
Trabaja con leads, contactos u otros registros dentro de Zoho CRM.

2 **DialRun AI realiza las llamadas**
El agente mantiene conversaciones y ejecuta el objetivo definido para cada proceso.

3 **Califica y toma acción**
Puede recopilar información, identificar interés, manejar respuestas y agendar reuniones.

4 **Todo queda registrado**
La actividad, notas, grabación, resumen y resultado quedan asociados al CRM.

5 **Tu equipo continúa**
Ventas recibe conversaciones filtradas y se concentra en las oportunidades que requieren intervención humana.

Automatiza la ejecución de las llamadas

DialRun AI no elimina necesariamente todos los pasos de preparación. Su principal valor es automatizar el trabajo operativo de llamar y registrar cada interacción.

11 procesos manuales sin DialRun

6 procesos manuales con DialRun

5 procesos automatizados

Permanece bajo control del equipo

Crear/configurar el DialRun; configurar agente de voz; configurar número y parámetros; cargar/seleccionar campaña; lanzar el DialRun; analizar resultados y decidir seguimiento.

DialRun automatiza

Ejecutar llamadas; registrar progreso; registrar resultados; gestionar el estado del run; consultar el histórico de runs.

***Si Sales Ops AI entrega directamente la campaña a DialRun, la carga o selección de campaña deja de ser manual para el usuario.**

IA de voz + Zoho CRM

La diferencia no es solamente automatizar llamadas. Es conectarlas con tu operación.

Muchas plataformas de voz con IA funcionan como una herramienta adicional: otro sistema, otros datos y otra integración que mantener.

DialRun AI está diseñado para trabajar dentro del ecosistema Zoho.

Desde Zoho CRM puedes gestionar campañas de llamadas, seleccionar registros y agentes, consultar resultados y mantener la información de cada conversación vinculada al cliente.

De una operación manual...

Lead → vendedor llama → toma notas → actualiza CRM → coordina reunión

...a una operación asistida por IA

Lead → DialRun AI llama → conversa → califica → registra → agenda → ven dedor continúa

Probado primero por InterConnecta

Antes de llevar DialRun AI al mercado, lo pusimos a trabajar en nuestra propia operación comercial.

En el primer piloto interno, el agente ejecutó más de 200 llamadas durante una sola mañana, mientras que el volumen manual habitual del equipo era de aproximadamente 80 llamadas por día.

Resultados operativos

- Cada llamada quedó registrada en Zoho CRM.
- Las conversaciones generaron contexto automáticamente.
- El agente clasificó diferentes resultados de las llamadas.
- Las reuniones pudieron coordinarse según disponibilidad real del calendario.

200+

llamadas en una mañana

~80

llamadas por día manualmente

El objetivo no es reemplazar al vendedor.

Es evitar que utilice su tiempo haciendo trabajo que un agente de IA puede ejecutar antes.

¿Dónde puede generar valor?

Ventas
Seguimiento y calificación de leads.

Marketing
Respuesta rápida a solicitudes generadas por formularios y campañas.

Atención al Cliente
Seguimientos y conversaciones repetitivas.

Operaciones
Confirmaciones, validaciones y actualización de información.

Finanzas
Recordatorios y procesos de cobranza.



Convierte tu Zoho CRM en una operación comercial más activa

Tus datos ya están en el CRM.
Tus procesos ya están en el CRM.
Ahora tus agentes de IA también pueden trabajar desde allí.

Escucha DialRun AI en acción

Agenda una demostración y revisemos qué proceso de llamadas de tu empresa tiene mayor potencial para automatizar.

Agenda una demostración

DialRun AI by InterConnecta

Agentes de IA para llamadas salientes integrados con Zoho CRM.